

Información general				
Regional:	VALLE			
Centro de formación:	CENTRO DE GESTION TECNOLÓGICA DE SERVICIOS	Nivel formativo:	TÉCNICO	
Programa de formación:	OPERACIONES COMERCIALES		No. Grupo:	3285825
Modalidad de formación:	Presencial	X	Virtual	A Distancia
Estrategia formativa:	OFERTA REGULAR		Fecha fin de la etapa lectiva:	11-12/2025
Datos del aprendiz	Nombre completo:	Diosmery del Valle Contreras Quintero		
	Tipo de documento:	C.C.		
	N° de identificación:	1.232.588.337		
	Contacto telefónico:	315 293 6210		
	Dirección:	Cra 44 Sur X 22-84 B/Terranova.		
	Correo electrónico personal:	diosmeryc99@hotmail.com		
	Correo electrónico institucional:	diosmeryc99@hotmail.com		
	Alternativa de etapa productiva registrada:	Contrato de aprendizaje		
	Fecha de Registro en SofiaPlus:	N/A.		
Datos del instructor de seguimiento:	Nombre:	ALEX RODRIGO IDROBO MUÑOZ		
	Contacto telefónico:	3113518014		
	Correo electrónico institucional:	aidrobo@sena.edu.co		
Datos del ente co-formador (jefe inmediato o tutor* y empresa u organización) * Tutor: resolución 0623 del 2020 y 3546 del 2018.	Nombre empresa o entidad co-formadora:	GRUPO ÉXITO		
	Dirección:	Calle 18 X 127-36 Carulla La Parra.		
	Nit:	890900608-9		
	Correo electrónico:	gerencia4781@grupo-exito.com		
	Nombre del jefe inmediato/ co-formador del aprendiz/tutor:	Gissela Ramirez		
	Cargo:	Gerente		
	Contacto telefónico:	3166232379		
	Nombre otro contacto:	N/A		
	Teléfono institucional (fijo/móvil):	N/A.		
Persona en situación de discapacidad (Si aplica)	Nombre de la persona que asiste al aprendiz:	N/A.		
	Tipo de asistencia (lenguaje de señas, apoyo visual, u otros):	N/A.		
	Contacto telefónico:	N/A.		

Con el diligenciamiento de este formato autorizo al SENA para la recolección y tratamiento de mis datos personales, conforme a la política de datos personales de la entidad GOR-POL-006. Entiendo que los datos serán objeto de recolección, almacenamiento, uso, circulación, supresión, transferencia, transmisión, cesión y todo el tratamiento, realizados por el SENA.



Momento N° 1 - Planeación de la Etapa Productiva (Se realiza por una única vez)

Fecha inicio etapa productiva: (DD/MM/AA)	25/12/2025	Fecha fin de etapa productiva: (DD/MM/AA)	24/07/2026	Fecha de afiliación a la ARL: (DD/MM/AA)	22-08/25
Número de póliza ARL: (Si aplica)	N/A.	Horario: (Indicar si es diurno, nocturno, días de la semana y la hora)	Lunes a Domingo 6:00 am a 2:00 pm		
Enlace de grabación del momento 1: (Aplica si se realiza de forma virtual)	N/A.				
Concertación plan de trabajo durante la etapa productiva del aprendiz					
Competencias a desarrollar (Competencias del programa relacionadas)	• Formular la estrategia de merchandising para productos y servicios, teniendo en cuenta su naturaleza y segmentación del mercado. • Promover los productos en el punto de venta según plan promocional y acuerdo comercial.				
Resultados de aprendizaje	• Definir y aplicar técnicas y procedimientos para la organización del surtido de acuerdo con los productos. • Aplicar técnicas y procedimientos para garantizar la calidad de los productos alimenticios ofrecidos en el punto de venta según normas y procedimientos vigentes.				
Actividades a desarrollar (Durante los 6 meses de Etapa Productiva)	• Ordenar productos en gondolas. • Recibir mercancía en punto de recibo. • Definir material P.O.P. → Publicidad. • Etiquetar precios en los productos. • Actualizar precios de productos.				
Evidencias de aprendizaje (Que generará el Aprendiz de acuerdo con cada Actividad)	• Gondolas surtidas y organizadas según estándares. • Productos organizados en las gondolas según plan promocional y P.E.P.S.				
Observaciones adicionales (En caso de ser necesarias)	* Cuenta con mucha disposición para el trabajo y culmina sus tareas asignadas.				

Piromery Contreras
Firma del aprendiz

AP.
Firma del instructor de seguimiento

Guillermo Pérez
Firma del ente co-formador

Ciudad Calí y fecha de diligenciamiento: 17/02/26 de forma presencial ☒ o virtual ☐